

## **Currículo resumido Luiz Corso**

### **Dados Pessoais**

**Nome:** Luiz Fernando Rocha Corso  
**Data de Nascimento:** 06/02/1960 **Sexo:** Masculino  
**Idade:** 55 **Estado civil:** Casado  
**Endereço:** Rua Professor Dias Castejon, 26  
**Bairro:** Jardim Monte Kemel  
**Cidade:** São Paulo-SP / Brasil **CEP:** 05633-050

### **Formas de contato**

**Celular:** 11 9 9912-4584 ou 11 9 9912-4585  
**Residencial:** 3898-2504  
**E-mail:** luiz.corso@hotmail.com  
**Skype:** luiz.fernando.corso  
**Msn:** luiz.corso@hotmail.com  
**https://www.facebook.com/luiz.corso**  
**LinkedIn:** [https://www.linkedin.com/profile/view?id=25181362&trk=nav\\_responsive\\_tab\\_profile\\_pic](https://www.linkedin.com/profile/view?id=25181362&trk=nav_responsive_tab_profile_pic)

Perfil: Profissional formado em Administração de empresas, Sistemas da Informação e Finanças. Atualmente atua como Gestor da área de Vendas e Relacionamento do Grupo Certacon ([www.certacon.com.br](http://www.certacon.com.br)). Responsável por uma carteira de oitenta e seis clientes de outsourcing Contábil e Fiscal. Desenvolveu juntamente com a Leafax, empresa do Grupo Certacon a base de regras fiscais com abrangência nacional para cruzamento de Obrigações Acessórias. Hoje faz a gestão de projetos de Recuperação de Créditos de Impostos (ICMS, ICMS-ST, PIS e COFINS). Ajudamos nossos clientes a manterem a parametrização tributária de seus ERPs atualizada constantemente, além de apoiar processos de auditoria eletrônica, cruzamentos de informações e identificação de créditos e riscos fiscais. Temos pouco mais de trinta escritórios de Advogados parceiros e atuamos na integração com ERPs (SAP, Protheus (Totvs) e mais uma dezena de ERPs).

### **Resumo de atividades**

- Atuo há trinta e cinco anos nas áreas de tecnologia da informação sendo quinze anos na área Comercial e em Consultorias de Informática voltados para Outsourcing contábil e fiscal.
- Trabalho com venda consultiva em sistemas contábeis, fiscais e SAP
  - Comercialização de Produtos e Serviços SAP
  - Gestão de Projetos / Outsourcing / AMS-Help Desk
  - Professional Service – Alocação Bodyshop
  - Projetos de desenvolvimento de Software voltados a obrigações fiscais
  - Gestão e Relacionamento / atendimento de clientes
  - Captação de novos clientes, prospecção, análise de potencial, levantamento de necessidades
  - Habilidades na execução do processo de Hunter
  - Gerenciamento de Forecast e Pipeline;

### **Posição Atual**

Hoje, estou contratado pelo grupo Certacon focado em gerenciamento da carteira com mais de oitenta clientes na área de Outsourcing e mais de duzentos projetos de recuperação de créditos tributários:

- ✓ Apoio e suporte a processos fiscalizatórios, com profunda experiência
- ✓ Tecnologia inovadora voltada para inteligência tributária
- ✓ Outsourcing de processos de backoffice (Contábil, fiscal e trabalhista)

### **Serviços**

- ✓ Outsourcing contábil, fiscal e trabalhista
- ✓ Terceirização Operacional (BPO)
- ✓ Geração de Obrigações Acessórias
- ✓ Cruzamentos de Obrigações Acessórias
- ✓ Acompanhamento de Fiscalização

### **Consultoria e Planejamento Tributário**

- ✓ Diretos, Indiretos, Trabalhistas
- ✓ Fiscal Assessment (Revisão Fiscal Preventiva Digital)
- ✓ Elaboração de Regimes Especiais

### **Créditos tributários e Trabalhistas**

- Identificação e Validação de Bases de informações fiscais
- Suporte ao cliente em processos fiscalizatórios de créditos
- Homologação e Suporte a Monetização

### **Posições Anteriores**

Gerente Comercial no **Grupo Certacon – Outsourcing contábil, fiscal e trabalhista**

Gerente Comercial na **VBR Soluções em TI SAP**

Gerente Comercial na **The Whiteam Brasil – especialista SAP Retail**

Gerente Comercial na **WA Consultoria – SAP Projetos, Bodyshop e AMS (Sustentação)**

Commercial Manager **PWC Price WaterHouseCoopers – Outsourcing Contabil e Fiscal**

Gerente Comercial - **CSCorp – Consultoria e Sistemas Corporativos – SAP e SaaS NFe**

Diretor Comercial na **Expertising Serviços de Informação – Outsourcing Contabil e Fiscal**

Gerente Comercial - Sistemas Fiscais na **Sonda Procwork – SAP e pré-venda solução Fiscal PW-SATI**

Gerente Comercial - Expansão de novos clientes na **Softteam – Solução contábil e fiscal**

Diretor na Corso Consultoria Ltda – **consultoria e auditoria de informações contábeis e fiscais**

Gerente de Operações Fiscais / Analista de Negócios na **British American Tobacco – Cia de Cigarros Souza**

**Cruz**

## Qualificação

Profissional com mais de quinze anos de experiência em desenvolvimento de sistemas tendo participado na construção de sistemas contábeis e fiscais em diversas plataformas (Mainframe, Oracle, Natural, ADABAS), participou de processo de down-sizing tendo atividades de programação, análise e gerente de projetos. Experiência na gestão da área de operações fiscais em empresa multinacional do segmento fumageiro (Cia de Cigarros Souza Cruz). Atuou como gerente de negócios liderando por cinco anos projeto de auditoria para Receita Federal em empresa multinacional do segmento de cosméticos (AVON Cosméticos). Desempenhou função de gerente comercial em empresas de grande porte, chilena (SONDA IT) e espanhola (The Whiteam) na comercialização de produtos para plataforma SAP. Estou responsável pela área comercial da Certacon e recentemente atuou fortemente com venda de projetos e implantação SAP no segmento de Varejo. Na PWC estava líder na prospecção como gerente de negócios e de relacionamento comercializando serviços de outsourcing e auditoria pela PWC (PriceWaterHouseCoopers Outsourcing). Atuou como gerente comercial responsável por venda consultiva de fábrica de software, projetos SAP, Bodyshop, AMS, outsourcing SAP. Em algumas oportunidades atuei como gerente de projetos na implantação de soluções contábeis/fiscais desenvolvidos pelas principais empresas desenvolvedoras de softwares fiscais (**CSCorp**, Synchro, Softeam, Procwork). Ministrou palestras sobre assuntos contábeis e fiscais durante a evolução tributária e na continuidade de obrigações legais (SPED Contábil, SPED Fiscal, SPED PIS/COFINS, Nota Fiscal Eletrônica). Seu trabalho tem maior atuação na área de vendas como Account Manager com o objetivo de abertura de novas contas. Disponho de larga experiência na venda consultiva agregando conhecimento técnico e funcional na comercialização de sistemas. Atuo na comercialização de serviços e soluções para plataforma **SAP** já tendo trabalhado em corporações homologadas como Service Partner SAP (The Whiteam, Sonda e Meta). Por algumas vezes conduzi minha vida profissional como pessoa jurídica efetuando trabalhos direcionados ao Atendimento a Intimações Fiscais e no cruzamento e validação de informações financeiras (IN86 da Receita Federal). **Minha formação e experiência em administração de empresas, Desenvolvimento de Sistemas e gestão financeira, consolidaram com eficácia as minhas atividades profissionais.**

---

## Formação Acadêmica

**Instituição: Universidade Sumaré**

**Curso:** Gestão Financeira

**Nível Acadêmico:** Graduação

**Data de Término:** 2013

Instituto SUMARÊ de Educação Superior ISES LTDA

**Instituição: ABEU - Centro Universitário**

**Curso:** Administração de Empresas com Sistemas da Informação

**Data de Término:** 1996

**Nível Acadêmico:** Graduação

Associação Brasileira de Ensino Universitário – Administração com Ênfase em Análise de Sistemas

**Instituição: Universidade Candido Mendes (RJ)**

**Curso:** Economia

**Nível Acadêmico:** Superior (não concluído)

**Data de Término:** 1983

Sociedade Brasileira de Instrução – Faculdade de Ciências Políticas e Econômicas do Rio de Janeiro (Faculdade Candido Mendes) - Curso de Ciências Contábeis

## Experiência Profissional

**Empresa: Certacon Assessoria Empresarial**

**Segmento:** Área Comercial e Gestão de Relacionamento –Outsourcing Contábil, Fiscal e trabalhista

**Data de Início:** 09/2014 **Data de Término:** atuando

**Cargo: Gerente Comercial**

**Atribuições:** Gestor de relacionamento da base de clientes, trabalhando com contrato de pessoa jurídica pela ESI (Expertising Sistemas de Informação)

**www.expertising.com.br**

**Empresa: VBR Soluções em TI**

**Segmento:** Área Comercial – BodyShop, Projetos SAP, AMS e Outsourcing

**Data de Início:** 02/2014 **Data de Término:** 09/2014

**Cargo: Gerente Comercial**

**Atribuições:** Gerente Comercial – contrato de pessoa jurídica pela ESI (Expertising Sistemas de Informação)

**www.vbrti.com.br**

**Empresa: The White Team Brasil Consultoria TI SAP** – Grupo ITARVI (Espanha)

**Segmento:** Gerente Comercial – BodyShop, Projetos SAP, AMS e Outsourcing

**Data de Início:** 09/2013 **Data de Término:** 02/2014

**Cargo: Gerente de Negócios e Atendimento**

**Atribuições:** Gerente Comercial – contrato de Pessoa Física – CLT

**Motivo do encerramento de contrato:** Empresa encerrou atividades no Brasil

<http://www.thewhiteteamconsulting.es/>

**Empresa: WA Consultoria / COMPLEX BY TECH MAHINDRA (Indiana)**

**Segmento:** Área Comercial – BodyShop, Projetos, AMS e Outsourcing

**Data de Início:** 10/2012 **Data de Término:** 09/2013

**Cargo:** Gerente Comercial – contrato de pessoa jurídica

**Relação de emprego:** Contrato de Prestação de Serviços pela ESI (Expertising Sistemas de Informação)

**Motivo do encerramento de contrato:** Fui convidado pelo Grupo Meta São Paulo

<http://www.wabr.com.br>

**Empresa: PWC PriceWaterHouseCoopers**

**Segmento:** Outsourcing Contábil e Fiscal

**Data de Início:** 08/2011 **Data de Término:** 10/2012

**Cargo:** Gerente Comercial e de relacionamento

**Relação de emprego:** CLT

**Motivo do encerramento de contrato:** Fui convidado para trabalhar na WA pelo Anselmo (WA)

<http://www.pwco.com.br/pwco>

**Empresa: CSCorp Consultoria e Sistemas Corporativos**

**Segmento:** Software Contábil e Fiscal e implementação SAP

**Data de Início:** 01/07/2007 **Data de Término:** 01/06/2011

**Cargo:** Gerente Comercial e pré-vendas para soluções contábeis e fiscais

**Motivo do encerramento de contrato:** a CSCorp foi adquirida pela PWC

**Empresa: Sonda / Prockwork Software Informática - Chilena**

**Cargo:** Gerente Comercial e pré-vendas para soluções contábeis e fiscais

**Data de Início:** 01/03/2006 **Data de Término:** 01/06/2007

**Motivo do encerramento de contrato:** a Prockwork foi adquirida pela SONDA IT

[www.sondait.com.br](http://www.sondait.com.br)

**Empresa: Soft Team Consultoria e Informática**

**Segmento:** Software Contábil e Fiscal

**Data de Início:** 01/06/2004 **Data de Término:** 01/02/2006

**Cargo:** Gerente Comercial e pré-vendas para soluções contábeis e fiscais

**Motivo do encerramento de contrato:** a Soft Team foi adquirida pela Datasul

**Empresa: ESI - Expertising Serviços de Informação**

**Segmento:** Software de Auditoria Contábil e Fiscal

**Cargo:** Sócio e Diretor Comercial

**Data de Início:** 07/2002 **Data de Término:** até a presente data

[www.expertising.com.br](http://www.expertising.com.br)

**Empresa: KALM Representação Comercial Ltda**

**Segmento:** Público / Licitações

**Atribuições:** Representante Comercial - (Consultoria e venda para Órgão Público (cadastro e participação em Licitação Pública) – Atuando como representante região São Paulo

**Data de Início:** 01/2000 **Data de Término:** 01/2002

**Empresa: Corso Consultoria**

**Segmento:** Prestação de Serviços em desenvolvimento de sistemas

**Atribuições:** Sócio-Diretor - (Consultoria) – Atuando como Consultor especialista na área de TI e Fiscal

**Data de Início:** 01/1998 **Data de Término:** 01/07/2011

**Empresa: Cia de Cigarros Souza Cruz - British American Tobacco**

**Segmento:** Fumo

**Cargo:** PROGRAMADOR, ANALISTA DE SISTEMAS E GERENTE DE OPERAÇÕES FISCAIS

**Relação de emprego:** Funcionário CLT

**Data de Início:** 01/03/1985 **Data de Término:** 01/01/1998

**Motivo do encerramento de contrato:** eu mudei para São Paulo

**Empresa: Superdata Processamento de Dados -Supergasbrás**

**Segmento:** Óleo e Gás

**Cargo:** Programador

**Relação de emprego:** Funcionário -CLT

**Data de Início:** 01/03/1983 **Data de Término:** 01/03/1985

**Motivo do encerramento de contrato:** fui convidado pela Souza Cruz

**Empresa:** Manufacturers Hanover Arrendamento Mercantil  
**Segmento:** Banco de Investimentos  
**Cargo:** Estagiário de Programação  
**Atribuições:** PROGRAMADOR DE COMPUTADORES  
**Relação de emprego:** Funcionário – CLT  
**Data de Início:** 01/10/1981 **Data de Término:** 01/02/1983  
**Motivo do encerramento de contrato:** fui convidado pela **Supergasbrás**

**Empresa:** JC Representação Comercial Ltda  
**Cargo:** ADMINISTRADOR  
**Atribuições:** SERVIÇOS ADMINISTRATIVOS, compras, responsável pelo recrutamento e condução dos operários, confecção de desenhos e plantas para projeto elétrico e hidráulico  
**Relação de emprego:** Funcionário-CLT  
**Data de Início:** 01/01/1981 **Data de Término:** 01/02/1983

**Empresa:** Ebric Eletrônica Barbosa Rep. Ind. e Com. Ltda  
**Segmento:** Equipamentos Eletrônicos  
**Cargo:** TECNICO DE ELETRONICA  
**Atribuições:** ESTAGIO E FUNCIONÁRIO - TECNICO DE ELETRONICA  
**Relação de emprego:** Estagiário-CLT  
**Data de Início:** 01/05/1980 **Data de Término:** 01/12/1980

### **Recomendações e referências**

10 sócios diretores das últimas empresas recomendaram "Luiz Corso"

- **Certacon Consultoria – Ulisses Martins – Sócio diretor**
- **VBR Soluções em TI \_ Renato Pires e Helyzandra Milochi – Sócios diretores**
- **The Whiteam – Marcelo Allan Machado – Diretor Comercial**
- **AGR Consulting - Jiro Ogasawara - Sócio diretor**
- **Grupo META - Caciporé Valente (Diretor Comercial)**
- **Grupo META - Helvécio Fernandes - Business Executive**
- **Complex SSC – Flavio Ortencio (ex-Sócio da **SoftTeam**) - Owner na Complex SSC**
- **TMF Group/ PWC / CSCorp e Data Primer - Fredson Justo (Sócio da TMF Group/PWC/CSCorp)**  
Atualmente diretor at TMF Group
- **PWC / CSCorp e Data Primer - Noboru Suzuki (Sócio da PWC / CSCorp e Data Primer)**  
Partner na PwC Brasil Outsourcing
- **WABR IT Solution - Anselmo de Souza (Owner– diretor comercial)**
- **WABR IT Solution - Flavio Mentone (Owner– diretor técnico)**

**Conexões linkedin** - mais de 10.700 conexões ativas